



LANDI a tutto gas

a cura
della Redazione

È il programma Gas Specialist del Gruppo Landi Renzo che si pone quest'anno l'obiettivo di siglare accordi con importanti aziende per potenziare ulteriormente l'offerta del network. Per saperne di più abbiamo incontrato Federico Landi, Vice President Sales & After Sales Aftermarket di Landi Renzo Spa.

Quando si parla di prodotti legati al mondo del GPL e del metano non si può non parlare di Landi. In sessant'anni sul mercato, Landi Renzo Spa si è ritagliata un ruolo da protagonista tra gli specialisti nel design e manufacturing di sistemi e componenti per la Gas & Hydrogen Mobility, fornendo soluzioni all'avanguardia nei sistemi di alimentazione a gas naturale, GNL, idrogeno e GPL. Oggi, l'expertise tecnica in ambito Gas Mobility e Idrogeno, sostenuta da costanti investimenti in R&D, permette all'azienda di distinguersi nel settore delle

*Federico Landi, Vice President Sales & After Sales
Aftermarket di Landi Renzo Spa*





conversioni Aftermarket a livello globale, con una rete di distribuzione, filiali e joint venture attive in oltre 70 paesi.

Nella catena del valore del Gruppo Landi Renzo, rivestono un'importanza particolare le officine Gas Specialist: lanciato nel 2016 per qualificare la rete di officine specializzate nell'installazione degli impianti Aftermarket GPL e metano, il programma riunisce circa 300 iscritti per i quali ogni anno vengono rinnovate le convenzioni contenute nel pacchetto di adesione, in modo da poter offrire sempre il miglior servizio.

Federico Landi, Vice President Sales & After Sales Aftermarket di Landi Renzo Spa, ci ha raccontato i dettagli e le potenzialità di Gas Specialist, con tutte le opportunità che è in grado di creare per le officine che aderiscono al progetto.

In cosa consiste il programma Gas Specialist Landi Renzo?

Il programma Gas Specialist è un'iniziativa di affiliazione che vede coinvolte le nostre migliori officine sul territorio e si pone l'obiettivo di supportare gli aderenti con una serie di servizi ad essi riservati. Diversamente da altri programmi di affiliazione il nostro programma punta ad avere un numero congruo di officine accuratamente selezionate per la loro expertise e competenza in ambito GPL e Gas Naturale. L'adesione è inoltre annuale e la durata del programma è dal 1° luglio al 30 giugno dell'anno successivo.

Esistono dei requisiti di accesso alla rete?

Sì, per poter accedere alla rete l'officina deve soddisfare alcuni requisiti, tra i quali una superficie coperta superiore a 100 mq, la presenza di due o più ponti per l'installazione dei nostri impianti, due o più addetti meccatronici, una persona dedicata alle attività di ufficio, e almeno una persona in possesso della Qualifica PES PAV PEI per addetti alla manutenzione dei veicoli elettrici ed ibridi ai sensi della norma CEI 11-27 Edizione 2021. Quest'ultimo criterio è stato recentemente introdotto affinché le officine aderenti fossero in grado di operare sulle più recenti vetture ibride, sempre più diffuse, che sono oggetto di crescente domanda di conversione a gas.

Quali sono i principali servizi e benefici presenti all'interno del programma Gas Specialist?

Le officine partecipanti al programma possono

contare su alcuni privilegi esclusivi, primo fra tutti l'assistenza tecnica dedicata del nostro Servizio Assistenza Tecnica di Cavriago (RE), che comprende anche l'intervento di due "Flying Doctor" sul campo per la risoluzione dei casi più complicati. A seguire citerò la presenza (sempre esclusiva) sul configuratore on-line ufficiale Landi Renzo: si tratta di un utile strumento che consente agli utenti di verificare se la propria vettura è convertibile a GPL o Gas Metano e di conoscere il prezzo consigliato per tale installazione. L'utente può inoltre selezionare l'officina presso la quale fare l'intervento scegliendo tra quelle a lui più comode; l'installatore avrà quindi cura di contattare l'utente per fornire ulteriori spiegazioni ed eventualmente fissare l'appuntamento per dare seguito all'installazione. Infine, mi sento anche di ricordare la possibilità di partecipare in forma gratuita al week-end incentive che organizziamo nel corso del mese di settembre, un'occasione per fare sicuramente squadra, conoscere in anteprima le novità dell'azienda ed incontrare i partner dell'iniziativa in un contesto piacevole e rilassante.

Quali saranno le novità nei prossimi mesi?

Quest'anno abbiamo lavorato per allargare i servizi a disposizione degli aderenti individuando alcuni partner che potessero offrire servizi a reale valore aggiunto per le officine. La scelta dei servizi da proporre è stata fatta dopo aver condotto un'indagine sugli aderenti. In ragione dei servizi più richiesti sono poi stati individuati i partner a nostro avviso migliori. Inizierò con la partnership con Freekar, che ci consentirà di dare ai nostri affiliati la possibilità di avere un veicolo da offrire come auto sostitutiva di cortesia. Attraverso una App e in collaborazione con Consecution Group, società operante nel noleggio lungo termine da oltre 15 anni, siamo in grado di offrire, a condizioni vantaggiose, un'auto sostitutiva da poter noleggiare al proprio cliente in

«LANDI RENZO SPA SI È RITAGLIATA UN RUOLO DA PROTAGONISTA TRA GLI SPECIALISTI NEL DESIGN E MANUFACTURING DI SISTEMI E COMPONENTI PER LA GAS & HYDROGEN MOBILITY, FORNENDO SOLUZIONI ALL'AVANGUARDIA NEI SISTEMI DI ALIMENTAZIONE A GAS NATURALE, GNL, IDROGENO E GPL»





« IL PROGRAMMA GAS SPECIALIST È AL MOMENTO ATTIVO IN ITALIA, POLONIA, ALGERIA ED A BREVE VERRÀ LANCIATO IN BRASILE DOVE LA NOSTRA FILIALE HA DA POCO SOTTOSCRITTO UN ACCORDO DI COLLABORAZIONE CON UBER CHE CONSENTIRÀ AI DRIVER LOCALI DI POTER INSTALLARE SULLE LORO VETTURE IMPIANTI LANDI RENZO A CONDIZIONI PARTICOLARMENTE VANTAGGIOSE »

modo semplice, veloce e sicuro. Con questa soluzione vogliamo offrire moderne soluzioni di sharing mobility ponendo attenzione alla sostenibilità del nostro network.

In seconda battuta vorrei citare la collaborazione con SmallPay, un'innovativa piattaforma web che permette all' esercente di rateizzare le proprie vendite con addebito mensile automatico sulla Carta di Credito del Cliente. L'installazione di un impianto a GPL rappresenta un investimento importante per l'automobilista che mira ad ottenere negli anni a venire significative economie di esercizio dalla propria vettura, pertanto, a nostro avviso, la possibilità di offrire soluzioni di pagamento dilazionato può rappresentare una discriminante importante nella scelta dell'installatore al quale affidarsi. Grazie a questa collaborazione ci sarà un doppio vantaggio: le officine Gas Specialist avranno accesso a tutti i circuiti e gateway internazionali di pagamento ed i loro clienti potranno usufruire di un pagamento dilazionato con addebito automatico e ricorrente su carta di credito o conto corrente. Con questa opportunità desideriamo far leva sull'evoluzione degli strumenti di pagamento per creare un significativo vantaggio competitivo per i nostri installatori



e, allo stesso tempo, vogliamo consentire all'automobilista di iniziare a risparmiare sin da subito.

Sono state siglate altre partnership?

Abbiamo previsto due ulteriori collaborazioni utili a fornire supporto tecnico alle nostre officine. Da un lato l'accordo con InfoPRO Digital per la banca dati Atelio Data e dall'altro l'accordo con M2Evolution per il loro innovativo sistema di diagnosi remota Flash Tool Pro 3.0. Queste due partnership nascono con l'obiettivo di fornire alle nostre officine competenze tecniche ed informazioni che non siano esclusivamente limitate al nostro business ma che possano supportare l'aderente nella propria attività quotidiana di meccatronico. Ricordo infine che le officine, siano esse di nuovo ingresso o già parte della rete in quanto aderenti dell'edizioni precedenti, hanno inoltre la possibilità di frequentare a titolo gratuito due corsi a scelta dal nostro catalogo formazione e che a seguito dell'adesione riceveranno il KIT officina contenente abbigliamento da lavoro e materiale promozionale dedicato.

Gas Specialist è un programma di affiliazione solamente italiano?

Il programma Gas Specialist è al momento attivo in Italia, Polonia, Algeria ed a breve verrà lanciato in Brasile dove la nostra filiale ha da poco sottoscritto un accordo di collaborazione con Uber che consentirà ai driver locali di poter installare sulle loro vetture impianti Landi Renzo a condizioni particolarmente vantaggiose.

Per finire, ci saranno altre novità nel corso dell'anno?

Non possiamo svelare i nostri programmi, ma posso anticipare che stiamo lavorando per attivare ulteriori convenzioni che verranno rese disponibili agli aderenti e nello stesso tempo stiamo definendo una promozione che li vedrà coinvolti verso la fine dell'anno.